

富士山木造住宅協会×株式会社リクルート
共同開催セミナー決定！

「変化するマーケットの中で、成功する集客の秘訣」

5月27日【金】15:30～17:00

Suumo↑

リアル&オンライン同時開催



『最新の住宅トレンド調査を踏まえ、
今お客様は何を求め、どのように情報招集しているのか。
集客に成功している工務店様の取り組みとは？』

- ウッドショック、コロナ禍でのお客様の嗜好性や行動の変化
- 集客が好調な会社様の成功事例
- スーモを通して実現出来ることは

株式会社リクルート
カウンター・請負Division
首都圏注文住宅営業部 部長

辻本 雄紀氏

<辻本 雄紀氏 略歴>

2005年株式会社リクルート入社。関西・首都圏の不動産広告・事業企画などを経験したのち、ハウスメーカー営業部を経て2021年より現職。ハウスメーカー様・首都圏の工務店様など約300社の会社を担当する組織の責任者

会場

富士市交流プラザ

住所：静岡県富士町20-1

オンライン同時配信



【ご参加会社様特典】

- ①市場やお客様の動向に関する
まとめ資料の配布
- ②協会会員さま限定価格での
スーモ注文ご掲載価格のご案内
※セミナー後ご希望の会社様に別途個別共有

FAX申込先@0545-63-8763

会社名 ⇒

お名前 ⇒

参加方法 ⇒ 会場参加 オンライン

Mailアドレス ⇒

